

UNIONE NAZIONALE INDUSTRIA CONCIARIA

Via Brisa, 3 - 20123 Milano, Italy - Tel. 02 880771.1 Fax 02 860032 - e-mail unic@unic.it - www.unic.it
Aderente a Confindustria

Milano, 26 luglio 2017

CIRCOLARE N.79

ALLE AZIENDE ASSOCIATE

Capitolati

Dall'analisi dei contratti commerciali e delle condizioni generali di acquisto inviati dai *brand* clienti, emerge un quadro negoziale fortemente sbilanciato a favore di quest'ultimi, che spesso impongono impegni vessatori e in deroga alla disciplina ordinaria.

Nonostante le richieste di riequilibrare tali condizioni siano spesso respinte, si ritiene comunque utile che le concerie continuino a segnalare alla controparte le clausole sbilanciate, cercando di ottenerne la modifica, totale o parziale. A tal proposito, il servizio legale UNIC (legale@unic.it) assiste gli associati che facciano richiesta di commenti/suggerimenti su contratti e condizioni provenienti dalla clientela.

In questi anni si è infatti constatato come tali proposte di modifica, in quanto massive, abbiano contribuito a sensibilizzare i clienti, facendo loro comprendere come le concerie siano attente ai documenti ricevuti e portando - in alcuni casi - all'eliminazione (o mitigazione) di richieste palesemente inaccettabili.

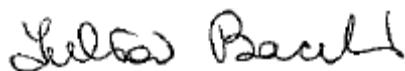
Riteniamo necessario mantenere e promuovere l'autonomia delle concerie, senza pregiudicare le relazioni commerciali. Qualora il cliente dovesse rifiutare le modifiche proposte, pena la perdita dell'ordine, si raccomanda una valutazione caso per caso, a seconda della convenienza commerciale, nella piena consapevolezza dei rischi giuridici.

Nel caso in cui la conceria decida di accettare condizioni fortemente svantaggiose, si suggerisce di inserire nei **Ddt**, nelle **fatture** e in **ogni documento inviato** al cliente (inclusa conferma ordine), ben evidenziate, le diciture indicate nelle **Condizioni di vendita** allegate, richiamanti disposizioni civilistiche e prassi settoriale.

Tali diciture non hanno una forza dirimente, dato che spesso l'inserimento unilaterale nei documenti citati non ne comporta la cogenza o la prevalenza sui contratti sottoscritti, seppur in un momento precedente. Tuttavia, il fatto che tali documenti vengano contabilizzati dai clienti (fatture) o accettati (Ddt), senza apposizioni di riserve, può costituire un indizio, in caso di contenzioso, dell'accettazione di quanto in essi previsto, in deroga ai contratti, fornendo alle concerie, quantomeno, uno strumento di difesa o di negoziazione che diversamente non si avrebbe.

SERVIZIO LEGALE

Prot. n. 124.241 FB/LB/pp



All.



UNIONE NAZIONALE INDUSTRIA CONCIARIA

Via Brisa, 3 - 20123 Milano, Italy - Tel. 02 880771.1 Fax 02 860032 - e-mail unic@unic.it - www.unic.it
Aderente a Confindustria

CONDIZIONI DI VENDITA

Reclami: entro 8 gg da scoperta. Esclusi per vizi apparenti su merci ispezionate da compratore prima della consegna. Esclusi, anche per vizi occulti, dopo messa in lavorazione da parte del compratore.

Destinazione d'uso: (1)

Tolleranze: 3% (misurazione), 10% (quantità ordinata), 10% (selezioni)

Esecuzione contratto: alla consegna al primo vettore; la pelle viaggia a rischio del compratore nonostante diversi termini di trasporto.

Requisiti di conformità: come da norme vigenti in (2) (incluso REACH)."

(1) Pelletteria, calzatura (con specifiche articolo moda, bambino...), etc.; consigliamo di utilizzare il seguente elenco norme UNI: 10594 (calzatura), 10826 (pelletteria), 14931 (abbigliamento), 10886 (guanteria), 13336 (arredamento), 14906 (automotive)

(2) Inserire Italia, UE o altro Paese di riferimento

SALES CONDITION

Claims: must be notified within working 8 days from detection of defects. Claims are never accepted for obvious defects on leather inspected by the client before delivery. Claims are never accepted for hidden defects detected after the leather has been put into production.

End use: (1)

Tolerance: 3% (measurement), 10% (quantity), 10% (grade/selection)

Contract execution: after delivery to the first carrier; leather is then transported at the buyer's risk, regardless of the trade term agreed for shipment.

Conformity requirements: as per laws in force in... (2) (REACH is included)."

(1) Leather goods, footwear (fashion article, children...), etc.; we suggest the use of the following UNI standards: 10594 (footwear), 10826 (leather goods), 14931 (clothing), 10886 (gloves), 13336 (upholstery), 14906 (automotive)

(2) Italy, EU or other country

NOTA. Le condizioni citate, derivate da disposizioni civilistiche e pratiche settoriali, sono suscettibili di modifica da parte della singola conceria in virtù della propria strategia commerciale. UNIC è a disposizione degli associati che facciano richiesta di assistenza a riguardo.

